

Если у Вас есть опыт работы бухгалтера, актуальной идеей бизнеса может выступить оказание бухгалтерских услуг для малого бизнеса. Ежедневно открывается множество предприятий и организаций. Как известно при старте бизнеса начинающие предприниматели сталкиваются с серьезной финансовой ограниченностью. Не у каждой вновь организованной фирмы есть возможность нанять профессионального бухгалтера. Но [вести бухгалтерию](#) необходимо, причем расчеты и документация должна полностью соответствовать действующему законодательству. И вот перед бизнесменом возникает вопрос, как же организовать учет? В этой ситуации Вы можете прийти на помощь, предложив взаимовыгодные условия сотрудничества. Данный вид работ может занимать все Ваше время уже при старте бизнеса, так как спрос на подобные услуги достаточно велик. Но начиная действовать в данном направлении, важно понимать, что конкуренция в сфере бухгалтерских услуг достаточно высока. В связи с этим при расчете средств для старта, необходимо учитывать существенные расходы на рекламу и привлечение потенциальных клиентов. Стоимость таких услуг растет с каждым днем. По проведенным исследованиям за последние три года доход предпринимателей, которые работают в данной сфере, возрос на двенадцать процентов.

Плюсы бизнеса:

Высокий заработок. Стоимость [услуг в области бухгалтерии](#) растет с каждым годом.

Многие предприниматели не справляются с обработкой финансовых операций, по причинам нехватки персонала, не достаточности знаний и т.д. В связи с этим спрос всегда превышает предложение.

Работу можно осуществлять в домашних условиях. Это позволит снизить затраты для старта бизнеса.

Минусы работы:

Высокая конкуренция. Для успешного конкурентирования необходимо предоставлять услуги качественно и быстро.

Большие траты на привлечение клиентов.

Наличие знаний в области бухгалтерии. Если у Вас не достаточно знаний в данной отрасли начать такой бизнес будет достаточно проблематично.

Организовать бизнес можно в домашних условиях. Первым вопросом, который необходимо решить это [рекламные каналы](#) , по которым будут привлекаться потенциальные клиенты. Специалисты рекомендуют проводить активную рекламу в сети Интернет. Что бы минимизировать затраты на привлечение клиентов по этому каналу имеет смысл создать собственный сайт. На сегодняшний день эта процедура не затратная при определенном подходе. Есть два варианта решения вопроса: заказать сайт у молодого специалиста, который готов сделать сайт для получения опыта за минимальную оплату. Второй вариант создать сайт самому. Если Вы решите идти по второму пути, придется потратить некоторое время на изучение специализированных сайтов и форумов. Но при ответственном подходе это не составит большого труда. После определения каналов привлечения клиентов, важно определить Ваши преимущества перед конкурентами. Ни для кого не секрет, что для создания успешного бизнеса необходимо придумать и реализовать уникальную услугу, которая будет отличать Вас. Определив отличия, Вы сможете без особого труда использовать свои преимущества.